Die effisma.group ist ein agiler Beratungsspezialist im Bereich Automotive und steht für maßgeschneiderte Lösungen für Hersteller, Captives und Händler. Seit 20 Jahren begleiten wir Unternehmen bei Innovationsprozessen und der Geschäftsmodellentwicklung in den Bereichen der digitalen Transformation, Vertrieb und Marketing – sowohl strategisch als auch operativ. Unsere Tätigkeitsfelder umfassen Mobilitätslösungen, Future Sales & Retail und Digital Product Management.

DEINE AUFGABEN

- Aktive Mitgestaltung der Mobilität der Zukunft im Rahmen abwechslungsreicher Beratungsprojekte
- Unterstützung bei der Entwicklung und Implementierung neuer Geschäftsmodelle, Produkte sowie Dienstleistungen zur Optimierung von Marketing, Vertrieb und Service im Automobilhandel
- Gestaltung und Durchführung von Trainings und Mitarbeiterschulungen im Rahmen von Roll-out-Projekten
- Gestaltung und Durchführung von Prozess- und Systemberatungen im Automobilhandel in den Bereichen Sales und Service
- Selbständige Erarbeitung von Kundenpräsentationen

DEIN PROFIL

- Abgeschlossenes Studium, optimalerweise der Automobilwirtschaft oder Wirtschaftswissenschaften
- Grundverständnis über die vorherrschenden Geschäftsmodelle der Automobilindustrie und Strukturen im Automobilhandel
- ① Überzeugendes, selbstbewusstes Auftreten sowie Kommunikationsstärke und Lernbereitschaft
- Ausgeprägte analytische und konzeptionelle Fähigkeiten, Reisebereitschaft, Teamfähigkeit und hohe Einsatzbereitschaft
- Optimalerweise erste Berufserfahrungen im Beratungs-, Trainings- oder Automotive-Umfeld

Wir haben dein Interesse geweckt? Dann sende deine aussagekräftige Bewerbung inklusive frühestmöglichem Eintrittstermin sowie deiner Gehaltsvorstellung an <u>team-office@effisma.de</u>. Wir freuen uns darauf, dich kennenzulernen!